

Verstärkung für unser Key Account Team im Vertrieb (m/w/d)

Wir sind:

Wir sind ein international tätiges, mittelständisches, inhabergeführtes Unternehmen mit 100 Mitarbeitern und befassen uns mit der Entwicklung, Herstellung und dem Vertrieb von Aromen und Parfümölen sowie dem Handel mit ätherischen Ölen. Unsere Kunden stellen z.B. Produkte für die Körperreinigung- und -pflege, für die Haushaltsreinigung und Wäschepflege her, aber auch Natur-Kosmetik oder Aromatherapie-Produkte und insbesondere Lebensmittel, Süßwaren, alkoholische und nicht-alkoholische Getränke. Durch unser neues Logistikzentrum in Ahrensburg (SH) agieren wir seit 2024 erfolgreich von einem zweiten Standort innerhalb Deutschlands.

Ihre Aufgaben:

- Sie unterstützen zwei unserer Vertriebsaußendienstmitarbeiter in allen Bereichen der Betreuung unserer Schwerpunktkunden. Dazu gehört:
 - die Besuchsvor- und -nachbereitung
 - die Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
 - die Freigabe für eingehende Aufträge an den Customer Service
 - die interne und externe Projektverfolgung
 - die Klärung von kaufmännischen und technischen Fragen mit den internen Fachabteilungen
- Telefonischer und schriftlicher Kontakt mit den entsprechenden Kunden
- Teilnahme am Prozess der Produktauswahl für Kundenangebote

Was Sie mitbringen:

- Aufgeschlossene, positive Persönlichkeit
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Berufserfahrung
- Freude am Umgang mit Kunden
- Service-orientiertes Denken und Agieren
- Begeisterung für Produkte des guten Geruchs und Geschmacks
- Gute Englisch-Kenntnisse (B1 oder höher)
- Idealerweise: Kenntnisse in SAP und den Microsoft 365 Office-Anwendungen

Was Sie erwarten dürfen:

- Sehr gründliche Einarbeitung in die Produktbereiche Ätherische Öle, Parfümerie und Aromen
- Sensorische Ausbildung, um die produkttechnischen Herausforderungen für Ihre Arbeit besser verstehen und umsetzen zu können
- Einen Arbeitsplatz in Lauffen a. N. oder Ahrensburg in Kombination mit Ihrem Home-Office
- Wettbewerbsfähiges Gehalt und Gehaltsanpassungen im Rahmen der IGBCE
- Die Möglichkeit, Bekanntes anzuwenden und Neues zu lernen
- Teil eines erfolgreichen Vertriebsteams zu werden
- Bikeleasing-Angebot
- Flexible Arbeitszeiten
- Betriebliche Altersvorsorge
- Steuerfreie Sachbezüge

Interessiert?

Schicken Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an
Herrn Uwe Pfeiler: u.pfeiler@voegele-ingredients.de

